

OFFRE D'EMPLOI

RESPONSABLE COMMERCIAL France H/F

Qui sommes-nous ?

PRISMAFLEX INTERNATIONAL est un groupe industriel français reconnu pour son expertise dans les domaines de l'impression grand format, de la signalétique et des solutions de communication visuelle. Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) **Responsable Commercial France** orienté(e) conquête et développement de nouveaux marchés.

Vos missions

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous avez pour mission principale le développement du chiffre d'affaires sur l'ensemble du territoire français. Vous prospectez activement les acteurs de la grande distribution, du retail, les revendeurs, bureaux de fabrication et agences de communication afin de promouvoir nos solutions de communication visuelle et d'impression numérique grand format.

Ce poste est résolument tourné vers la prospection et la conquête de nouveaux clients :

- Prospection et développement commercial.
- Identification de nouvelles opportunités de marché.
- Prise de rendez-vous et négociation.
- Construction d'un réseau de clients et partenaires.
- Reporting de votre activité dans Dynamics 365.

Profil recherché

Vous êtes un véritable "chasseur" commercial, motivé par la conquête et les résultats.

Compétences et expérience

- Minimum 5 ans d'expérience réussie dans une fonction de développement commercial terrain (B2B) ;
- Expérience dans le secteur de l'imprimerie ou de la communication visuelle obligatoire.
- Maîtrise des outils bureautiques (Pack Office) ;
- Bonne utilisation d'un CRM, idéalement Microsoft Dynamics 365 ;

- Formation de niveau Bac +2 minimum (BTS, DUT, Licence), l'expérience terrain restant le critère principal.

Qualités attendues

- Goût prononcé pour la prospection ;
- Autonomie et sens de l'organisation ;
- Excellent relationnel et capacité de persuasion ;
- Dynamisme, ténacité et culture du résultat.

Ce que nous vous proposons

- CDI à temps plein
- Période d'essai : 4 mois
- Formation d'intégration de 2 à 3 semaines
- Poste itinérant sur l'ensemble de la France métropolitaine
- Présence sur le site de Haute-Rivoire (69) requise environ une fois par mois
- Statut Cadre au forfait 216 jours/an
- Rémunération annuelle brute comprise entre 42 000 € et 60 000 €, composée d'un fixe et d'un variable attractif
- Mutuelle cadre
- Véhicule de fonction
- Téléphone portable
- Ordinateur portable
- Carte bleue professionnelle

Rejoignez-nous !

Vous aimez ouvrir des portes, développer de nouveaux marchés et relever des défis commerciaux ambitieux ? Rejoignez **PRISMAFLEX INTERNATIONAL**.

Adressez votre candidature à : rh@prismaflex.com